Primeros Pasos en Mercado Libre

Mi Negocio en Cuarentena

Secretaría de Comunicación Social



Primeros Pasos en Mercado Libre

Aprendé una manera fácil de vender sin moverte de tu casa.

- Presentación: ¿Qué es MercadoLibre? ¿Cómo funciona?
- PASO 1: Creá tu cuenta
- PASO 2: Hacé una fotografía de lo que quieras vender
- PASO 3: Publicá tu producto a la venta
- Recomendaciones
- INFORMACIÓN IMPORTANTE

¿Qué es MercadoLibre?

MercadoLibre es una empresa argentina cuya plataforma se dedicada a compras, ventas y pagos por Internet. Los usuarios pueden vender y/o comprar tanto productos nuevos como usados a un precio fijo o variable.

Muchas pequeñas y medianas empresas, productores, fabricantes, importadores, emprendedores, minoristas, mayoristas, individuos particulares, concesionarios, etc., utilizan esta plataforma para concretar sus ventas on-line.

¿Cómo funciona?

Para vender en **MercadoLibre** es necesario registrarse en el sitio y completar un formulario de venta con todos los datos, detalles y fotos del producto que se ofrece.

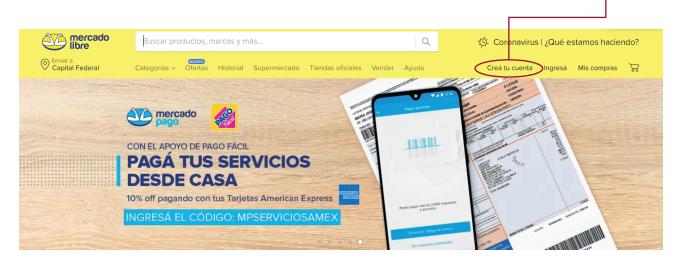
Existen distintas opciones para publicar: **básica** (gratuita), **clásica** y **premium**. Dependiendo del tipo de publicación, la empresa se cobra una pequeña comisión por venta del producto.

Los compradores sólo deben registrarse en el sitio, buscar los productos o servicios que necesitan y hacer clic en el botón "comprar". Una vez realizada esta acción, vendedor y comprador reciben los datos de su contraparte vía correo electrónico para que se contacten y perfeccionen la transacción.

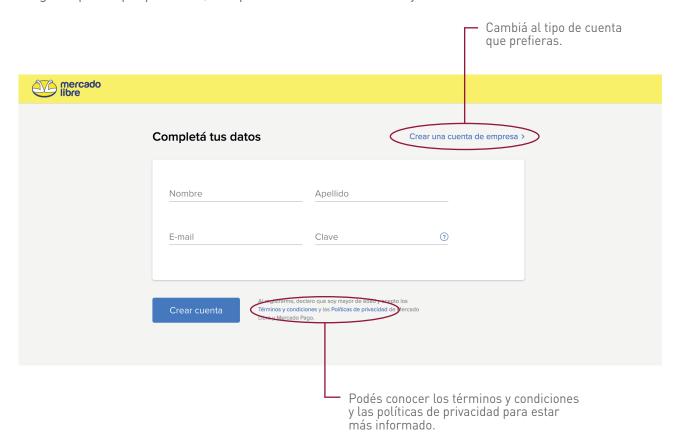
Luego, ambos pueden calificarse para contarle al resto de la comunidad de usuarios cual fue su experiencia en cuanto a su contraparte, el producto y la transacción. El sistema de calificaciones permite a los compradores conocer la trayectoria de los vendedores dentro del sitio.

PASO 1: Creá tu cuenta

El primer paso en **MercadoLibre**, tanto si querés comprar como si querés vender, es crear una cuenta de usuario. Ingresá en **www.mercadolibre.com.ar** y hacé clic en la opción **"Creá tu cuenta"**.



Podés crear una cuenta personal (particular) o una cuenta para tu empresa. Elegí la opción que prefieras, completá los datos solicitados y hacé clic en el botón "Crear cuenta".



PASO 2: Hacé una fotografía de lo que quieras vender

Al momento de sacarle una foto a tu producto, tené en cuenta los siguientes consejos:

- Utilizá superficies limpias y ambientes bien iluminados para que tu producto, ya sea nuevo o usado, se vea con mayor claridad. Podés usar papel o cartulina para ayudarte con el fondo.
- Hacé varias capturas y de todos los ángulos posibles.
- Podés mejorar la calidad de tu foto con alguna App o algún programa de edición de imagen, ya sea desde el celu o en la PC.
- Seleccioná las que creas mejores para publicar.



PASO 3: Publicá tu producto a la venta

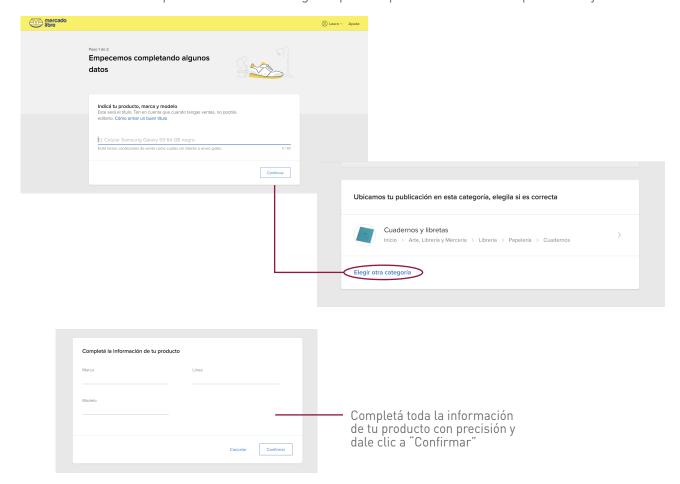
Una vez que selecciones las imágenes para promocionar tu producto, es momento de publicarlo. Ingresá en tu cuenta de usuario y hacé clic en la opción "Vender".



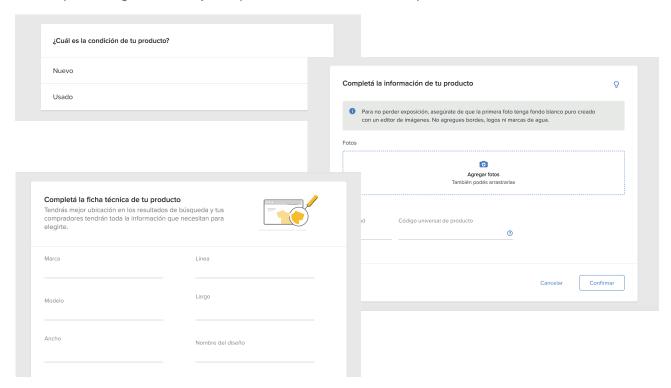
A continuación seleccioná el rubro al cual pertenece tu producto



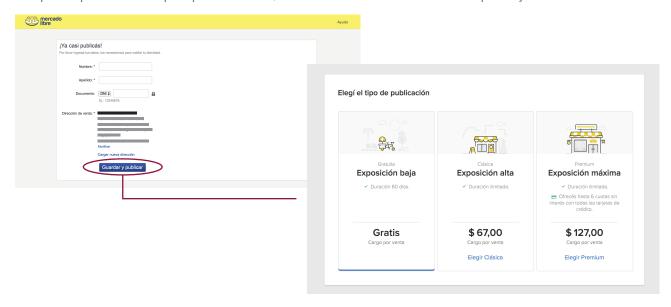
Una vez elegido el rubro, tenés que darle un título a tu publicación. Tratá de ser lo más específico que puedas para que los compradores te encuentren rápido en su búsqueda. El sitio va a ubicar tu producto en una categoría pero la podés cambiar si te parece mejor otra.



Indicá si es un producto "Nuevo" o "Usado". Esto también es un factor de búsqueda a la hora de comprar. Cargá las fotos y completá la ficha técnica de tu producto.



Para finalizar, completá los datos personales que falten. Definí el precio de venta de tu producto y el tipo de publicación que querés hacer, esto va a influir en el alcance que vaya a tener.



Por último, una vez que hayas completado las condiciones de pago y envío, dale clic a "Publicar".

¡FELICIDADES! YA TENÉS TU PRIMERA PUBLICACIÓN